

## ДЕКЛАРАЦИЯ-МАНИФЕСТ КОРПОРАЦИИ NXi: Принципы работы с инвесторами и спонсорами

Мы — команда, которая создает реальный технологический продукт. Мы знаем цену своему времени, экспертизе и темпам роста. Поэтому мы открыто заявляем о правилах игры для бизнес-ангелов, венчурных фондов, грантодателей и банковских институтов.

**1. Мы переросли стадию «стартапа»** Наша зрелость подтверждена не только продуктом, но и рынком. Недавно мы прошли оценку в **SberUnity**, где нам прямо заявили: наша корпорация переросла классическую стадию стартапа. Сегодня мы — полноценная **технологическая продуктовая компания из России**. Мы ищем партнеров, которые осознают этот масштаб.

**2. Адекватность капитала** Мы регулярно получаем предложения в районе 30 млн (из расчета на команду из 10 человек на год). Мы считаем такие цифры **неадекватными**. Мировая и западная индустрия оперирует совершенно другими порядками чисел для компаний нашего профиля. Мы не будем тратить время на обсуждение мизерных сумм. Мы рассматриваем только серьезные предложения на адекватные рынку объемы капитала (суммы, превышающие 30 млн).

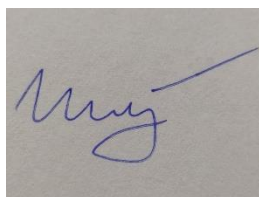
**3. Принцип Zero-Compliance** Наша команда — это автономный и отлаженный механизм. Нам категорически не нравится, когда спонсоры и инвесторы начинают выдвигать свои требования, лезть в операционку или диктовать условия. Наше главное и незыблемое условие партнерства — **Zero-Compliance со стороны инвестора**. Это означает полное отсутствие навязывания внешних требований, микроменеджмента и искусственных KPI. Вы предоставляете топливо — мы строим и ведем ракету.

**4. Банкинг на уровне капитализации** Отдельно обращаемся к представителям банковского сектора. Мы ожидаем от банков и их сотрудников **вежливости и профессионализма институциональных инвесторов**, соразмерных нашему статусу. Ваши предложения нам должны быть сопоставимы с капитализацией таких гигантов, как **Microsoft, Apple, Blizzard и Electronic Arts**.

Предлагать кредит или финансовые инструменты компании, чья реальная и потенциальная стоимость измеряется триллионами долларов — **невежливо**. Мы не рассматриваем розничные или мелкооптовые банковские продукты. Мы работаем только с B2B предложениями уровня корпоративного банкинга для технологических лидеров мирового масштаба. Если ваш банк не готов говорить на языке B2B и триллионов и глобального B2B бизнеса — не тратьте наше время.

**Резюме:** Если вы готовы говорить на языке больших чисел, понимаете разницу между стартапом и технологической корпорацией, и готовы предоставить капитал на условиях абсолютного доверия к нашей экспертизе и продуктовому менеджменту (Zero-Compliance) — мы открыты к диалогу.

Всем остальным мы желаем удачи в поиске более сговорчивых команд.



С уважением, Генеральный Директор NXi,  
MBA, CEO Дмитрий Юрьевич Чернокозов.